

Люб́имая проф́ессия

1. Postuchaj wypowiedzi młodych Rosjan i zaznacz stwierdzenia zgodne z ich treścią.

1/12

gramatyka

Zapamiętaj męskie i żeńskie formy nazw niektórych zawodów:
 aktёр – aktýrka,
 учитель – учительница,
 перевόдчик – перевόдчица,
 продавéц – продавщица,
 журналист – журналистка,
 портнóй – портниха.

Pamiętaj, że w odniesieniu do niektórych zawodów zwyczajowo nie tworzymy rodzaju żeńskiego.

Np.:

Она великолéпный врач.
 Мой знакомая – хороший юрист-нотáриус.

1. Отец Йры журналист, и он всегда работает по ночам.
2. Отец Йры много ездит по стране.
3. Он также работает в типографии. *-drukarnie*.
4. Мама Андрея работает в поликлинике.
5. Мама Андрея – медсестра.
6. Они с папой Андрея познакомились на работе.
7. Тётя Лены по образованию – филолог.
8. Тётя Лены делает только устные переводы.
9. Она часто при устном переводе пользуется словарём.

2. Z podanych poniżej nazw zawodów wybierz ten, który chciałbyś/chciałabyś wykonywać w przyszłości.

Omów z kolegą/koleżanką wady i zalety tego zawodu.

Врач, психолог, учитель, переводчик, экономист, юрист, бухгалтер, информатик, писатель, малляр, художник, плотник, автомеханик, строитель, ветеринар, продавец, водитель.



Хорошая/плохая зарплата, высокооплачиваемая, контакт с людьми, интересные люди, деловые встречи, профессия будущего, самостоятельная работа, опасная/безопасная работа, надёжное место работы, престижная профессия, помогать людям, легко/трудно найти работу, надо много учиться, заботиться о людях, надо/не надо работать в три смены, надо постоянно повышать свою квалификацию, можно иметь собственную фирму.

3. Przeczytaj opisy trzech popularnych zawodów. Jak myślisz, dlaczego zawierają się one w określeniu „Profesja budząca”? Wyraź swoje zdanie na ten temat, używając wyrażeń: по-моему, мне кажется, я думаю.



- **Бренд-менеджер** – специалист, который руководит продажей некоторой группы товаров определённой торговой марки. В отличие от менеджера по продажам, бренд-менеджер ничего никому не продаёт, но занимается раскруткой фирменной марки. В отличие от «чистого» маркетолога, бренд-менеджер должен разбираться в продаже данной группы товара не только на уровне экономиста, но и на уровне производителя.